

Sage 300 ERP

Un système modulaire éprouvé, riche en fonctionnalités pour la PME

Sage 300 ERP est un logiciel de comptabilité très puissant conçu pour optimiser les opérations vitales des PME. Sa structure modulaire vous permet de personnaliser l'application selon vos besoins spécifiques.

Sage 300 ERP vous offre aussi une gamme complète de fonctionnalités pour la gestion financière ainsi que pour la gestion des opérations.

Découvrez les principaux modules de gestion de Sage 300 ERP :

- Gestion financière
- Gestion des commandes
- Gestion des comptes nationaux
- Gestion des stocks
- Gestion par lot/numéro de série
- Gestion de la fabrication
- Gestion d'entrepôt automatisée (WMS)
- Gestion de la paie canadienne et américaine
- Gestion des achats
- Gestion de projets
- Gestion des appels de service
- Gestion des ressources humaines (HRMS)

Sage 300 ERP vous permet de :

- Disposer des informations stratégiques nécessaires pour une prise de décisions efficace.
- Obtenir une vision à 360 degrés de vos activités.
- Optimiser la gestion de l'ensemble des sites.
- Déployer des techniques de coordination et de collaboration performantes entre les départements.
- Identifier facilement de nouvelles opportunités de développement.

Sage CRM

Pour une gestion de la clientèle, simple, rapide et efficace !

Accessible par le web, Sage CRM est une solution de gestion de la relation client qui vous permet de synchroniser vos activités commerciales marketing et de service à la clientèle à tous les paliers de votre organisation.

Sage CRM confère un partage juste et précis de l'information entre tous les intervenants. Grâce à son intégration avec Microsoft Outlook, vous obtiendrez une synchronisation bidirectionnelle de vos actions, de vos tâches, de votre calendrier ainsi que de votre liste de contacts.

Placez vos clients au cœur de votre entreprise !

Différents outils de gestion sont à votre disposition pour cibler vos campagnes marketing en fonction du profil de chaque client et pour obtenir des rapports précis afin de mesurer la performance des offensives.

Sage CRM vous offre une vision précise des opportunités actuelles et futures afin de vous permettre d'assurer votre croissance et vous aider à rendre chaque interaction avec le client des plus pertinente, efficace et rentable.

Sage CRM vous permet de :

- Personnaliser la solution selon vos besoins à l'aide des outils de configuration.
- Optimiser l'efficacité du centre d'appels et bonifier le service à la clientèle.
- Accéder aux informations à partir d'un appareil mobile.
- Identifier facilement et tirer profit des opportunités de ventes lucratives potentielles non exploitées.
- Intégrer vos opérations à Microsoft Outlook.