

Gilles Létourneau

STATISTIQUES

ACCEO Solutions

SPHÈRES DE COMPÉTENCE:
Conseiller, développer, implanter, intégrer et supporter des solutions d'affaires, comptables, monétiques, SaaS et infonuagiques.

📅 Date de fondation:

1988

💰 Chiffre d'affaires:

100 M\$

👥 Nombre d'employés:

1000

👤 Nombre de clients:

55 000

📁 Logiciels de gestion:

+40

Caisses enregistreuses avec notre solution de paiement intégrée: plus de 90,000 au Canada et aux États-Unis

SIÈGE SOCIAL: Montréal
AUTRES BUREAUX: Laval, Québec, Sherbrooke, St-Hyacinthe, Toronto, Winnipeg, Paris (France)

ACQUISITIONS RÉCENTES:

- ▶ Accovia Inc. (2006)
- ▶ Bell Solutions d'affaires (2008)
- ▶ Fortsum Solutions d'affaires (2009)
- ▶ activeMedia Développement (2010)
- ▶ Tender Retail Inc. (2012)

ACCEO Solutions figure au 15^e rang des « Top 100 Solution Providers 2010 » au Canada (Computer Dealer News).

ACCEO Solutions figure au 5^e rang du palmarès Branham des 25 plus importantes compagnies de logiciels au Canada.

PRÉSIDENT ET FONDATEUR D'ACCEO SOLUTIONS, L'UNE DES PLUS IMPORTANTES ENTREPRISES DE LOGICIELS AU CANADA

TRANSFORMER LES IDÉES EN OPPORTUNITÉS

Comme on dit, la pomme ne tombe jamais très loin de l'arbre. Fils et petit-fils d'entrepreneurs, Gilles Létourneau n'a pas mis de temps à se frotter aux réalités de l'entrepreneuriat. Alors même qu'il poursuivait encore ses études en informatique à l'Université de Montréal, il avait créé avec l'un de ses frères une petite entreprise spécialisée dans la vente de systèmes d'alarme.

« Je n'étais pas fait pour travailler dans une entreprise autre que la mienne », affirme celui qui dirige aujourd'hui ACCEO Solutions, un chef de file des solutions de TI au Canada, qui compte un millier d'emplois et dont le chiffre d'affaires s'élève à plus de 100 millions de dollars.

Après avoir complété son baccalauréat en mathématiques suivi d'une maîtrise en informatique, Gilles Létourneau travaille pendant deux ans comme employé avant de se lancer en affaires en 1988 avec 500 \$ en poche. « Quand on est jeune, on voit beaucoup moins les risques », assure celui qui quitte ainsi un emploi stable et dont l'épouse venait alors d'accoucher de leur premier enfant.

L'entreprise qu'il fonde alors se nomme Conceptum, une firme de services-conseils en informatique qui franchit en moins d'un an la barre des 12 millions \$ de chiffre d'affaires. Au fil des ans, Conceptum sera à l'origine de la création de sept entreprises consacrées à des domaines connexes, dont Cognicase, Walter Ego et MSDS Solutions. « Toutes les fois que je réalisais qu'il y avait un manque de solutions sur le marché dans un secteur particulier, je créais une entreprise pour y répondre. »

Mais au tournant des années 2000, il décide de voir plus grand. « Je me suis dit qu'il faudrait passer à autre chose, tenter d'agglomérer un certain nombre d'entreprises québécoises qui ont bien réussi pour en faire une plus grosse entreprise. »

Il se met donc à la recherche d'un partenaire, mais on est alors au lendemain de l'éclatement de la bulle informatique et ce n'est pas facile. Finalement, il conclut en 2004 un accord de co-actionariat avec GFI Informatique, une firme française qui compte alors 10 000 employés en Europe et un petit bureau au Canada en plus de posséder une solide expertise. C'est la naissance de GFI Solutions, qui déploie aussitôt une ambitieuse stratégie d'acquisition avec des prises de taille, dont Bell Solutions d'affaires en 2008, Fortsum en 2009 et activeMedia en 2010.

Entretemps, la situation économique en Europe oblige GFI à concentrer ses efforts sur ses clients européens. Le printemps dernier, GFI Solutions rachète ses actions pour 75 millions de dollars, avec le soutien financier du Fonds de solidarité des travailleurs du Québec, d'Investissement Québec et de Desjardins Capital de risque. ACCEO Solutions était née.

Gilles Létourneau refuse de croire qu'on cesse d'être un entrepreneur pour devenir un gestionnaire quand on préside aux destinées d'une entreprise de grande taille. « L'entrepreneur est toujours là, soutient-il. L'entrepreneuriat, c'est la capacité de transformer les idées en opportunités et c'est ce que je continue de faire. D'une certaine façon, c'est encore plus facile quand on est à la tête d'une grosse entreprise et qu'on a une équipe solide avec soi. »

Au fil des ans, Gilles Létourneau a figuré parmi les finalistes de prestigieux concours visant à souligner l'excellence entrepreneuriale. Mais à 54 ans, même s'il est fier de ce qu'il a accompli jusqu'à maintenant, il est loin de vouloir s'arrêter. « Je veux continuer d'aider les entreprises à être beaucoup plus performantes grâce aux affaires électroniques », conclut-il.



GILLES LÉTOURNEAU

Gilles Létourneau refuse de croire qu'on cesse d'être un entrepreneur pour devenir un gestionnaire quand on préside aux destinées d'une entreprise de grande taille.

Action
Ambition
Évolution

d
ACCEO
SOLUTIONS

Découvrez-nous!
GENS ET SOLUTIONS DE CONFIANCE

acceo.com

